



全国 **441** 店舗 家・不動産買取専門店



店舗突破!

2017年3月末



※「ビジネスチャンス」(平成28年10月22日発行-2016年12月号)調べ
「2016年版FC加盟店数ランキングTOP201」より。

HOUSEDO 一人でもできる

「集客」と「人材採用」の課題解決にお薦めの説明会です!

ハウズドゥ!ではブランド戦略を強化しています。ブランドには、「より多くの集客」と「より優秀な人材の採用」が実現できる力があるからです。これらは「地域一番店戦略」に必要な不可欠な要因です!それらを手に入れるための施策をお伝えします!

急成長を実現するためのブランド**戦略**説明会

【名古屋】 4月 27日(木) 14時~17時
5月 9日(火) 14時~17時

名古屋ダイヤビルディング 1号館3階 133会議室
名古屋駅桜通口より徒歩3分
名古屋ダイヤビルディング 1号館4階 141会議室
名古屋駅桜通口より徒歩3分

無料
(経営者様以上)

ブランド戦略効果でハウズドゥ!の加盟店舗数が5年で2倍!

急成長の引き金は、まぎれもないブランド戦略でした!

お客様に住まいのことなら安心便利なワンストップのサービスをご提供していくために、プロ野球選手で監督を歴任された古田敦也氏にイメージキャラクターに就任いただきながら次々とブランド戦略と新サービス開発を推進してまいりました。建築・リフォーム業が地域一番店を実現するための川上戦略、ブランド戦略についてハウズドゥ!の事例をもってご紹介いたします。

加盟店舗数推移

2011年6月度 189
2016年6月度 377
2017年3月度 441

1部 **映像** 二極化が加速する業界で中小企業が勝ち残れるブランド戦略とは?



特別ゲスト
イメージキャラクター **古田敦也氏**



株式会社ハウズドゥ
代表取締役社長 CEO **安藤正弘**

2部 ハウズドゥ!のフランチャイズとは?差別化されたサービスとは?

- 『不動産サービスメーカー』として提供している他社にはないサービスとは
- 集客アップ、仕入強化の『サテライト店&家・不動産買取専門店』の最新情報とは
- 不動産ビジネスの成功法はやはり売主集客!不動産プロが率先して活用する「家・不動産買取専門店」「ハウス・リースバック」とは?

無料説明会申込み

FAX ⇒ **0120-84-1054**

- 出店可能エリアを知りたい(希望エリア:)
- 店舗見学希望(希望エリア:)
- セミナー(月 日)参加希望
- セミナー後の個別面談(月 日)希望
- 訪問での説明(月 日)希望
- セミナーの詳細資料送付を希望
- 不動産売買仲介事業参入マニュアル(104ページ・無料)を希望
- 今後のFAX不要

▶ **今すぐ検索** ▶ **Housedo フランチャイズ**

★セミナー詳細資料請求の方には成功事例等、豪華特典をご用意しております。

御社名			
所在地			
業種	不動産/建築/リフォーム/その他:		
TEL		FAX	
携帯			
Email			
御芳名		御役職	
御芳名		御役職	

成功事例集

DO LIBRARY!

今すぐ検索&ダウンロード!(無料)

【Special】

ストック時代の全国ネットワーク・不動産サービス展開

【資料48】

「賃貸」から「売買仲介」へ新規参入をする理由!

▼ **今すぐ検索** ▼

DOのフランチャイズ

集客効果抜群!説明会でデモ実施中
反響**4.8倍**
10秒で不動産自動査定登場

ハウズドゥ!のHP、
営業ツールは標準搭載!**AI:人工知能**

ハウズドゥ!は**出店テリトリー制**につき

人気エリアのお問い合わせは

03-5220-5090



当社は、お客様の個人情報を当グループ内における提供のために利用させていただくほか、お問合わせへの対応、サービスの向上、お客様との連絡の目的などにのみ利用致します。お客様またはお客様のご利用内容に関する情報は、第三者に対して提供、売却されることはありません。ハウズドゥ!FC事業部セミナー事務局 東京都千代田区丸の内1-8-11F