



全国 **441** 店舗 家・不動産買取専門店



店舗突破! 2017年3月末

※「ビジネスチャンス」(平成28年10月22日発行-2016年12月号調べ「2016年版FC加盟店数ランキングTOP201」より)

HOUSEDO 一人でもできる

集客を増やしたい! よい人材を採用したい! 経営者様にお薦めです!

ハウストゥ! ではブランド戦略を強化しています。ブランドには、「より多くの集客」と「より優秀な人材の採用」が実現できる力があるからです。これらは「地域一番店戦略」に必要な不可欠な要因です! それらを手に入れるための施策をお伝えします!

急成長を実現するためのブランド戦略説明会

無料
経営者様以上

【徳島】	5月16日(火)	14:00~17:00	アルファホテル徳島 会議室:徳島駅から徒歩約10分
【岡山】	5月19日(金)	9:30~12:30	TKP岡山カンファレンスセンター 備前:JR岡山駅から徒歩5分
【広島】	5月19日(金)	15:30~18:30	広島オフィスセンター 第9会議室:広島駅より徒歩7分

ブランド戦略効果でハウストゥ! の加盟店舗数が5年で2倍!

急成長の引き金は、まぎれもないブランド戦略でした!

お客様に住まいのことなら安心便利なワンストップのサービスをご提供していくために、プロ野球選手で監督を歴任された古田敦也氏にイメージキャラクターに就任いただきながら次々とブランド戦略と新サービス開発を推進してまいりました。建築・リフォーム業が地域一番店を実現するための川上戦略、ブランド戦略についてハウストゥ! の事例をもってご紹介いたします。

2倍

加盟店舗数推移

189 2011年6月度

377 2016年6月度

441 2017年3月度

1部 映像 二極化が加速する業界で中小企業が勝ち残れるブランド戦略とは?



特別ゲスト
イメージキャラクター

古田敦也氏



株式会社ハウストゥ
代表取締役社長CEO

安藤正弘

2部 ハウストゥ! のフランチャイズとは? 強みのサービスとは?

- 『不動産サービスメーカー』として提供する他社にはない差別化されたサービスとは?
- スピーディーな不動産買取を実現するハウストゥ! グループならではの『不動産査定×融資サービス』とは?
- 不動産ビジネスでの成功法は売主集客! 不動産のプロがぞくぞく加盟する「家・不動産買取専門店」「ハウス・リースバック」とは?

無料説明会申込み

FAX ⇒ 0120-84-1054

- 出店可能エリアを知りたい (希望エリア:)
- 店舗見学希望 (希望エリア:)
- セミナー(月 日 徳島・岡山・広島)参加希望
- セミナー後の個別面談(月 日)希望
- 訪問での説明(月 日)希望
- 説明会の詳細資料送付を希望
- 不動産売買仲介事業参入マニュアル(104ページ・無料)を希望
- 今後のFAX不要

▶ 今すぐ検索 ▶ Housedo フランチャイズ

★セミナー詳細資料請求の方には成功事例等、豪華特典をご用意しております。

御社名			
所在地			
業種	不動産/建築/リフォーム/その他:		
TEL		FAX	
携帯			
Email			
御芳名		御役職	
御芳名		御役職	

成功事例集

DO LIBRARY!

今すぐ検索 & ダウンロード! (無料)

【Special】ストック時代の全国ネットワーク・不動産サービス展開

【資料49】

勝てる仕組みには、必ず結果が付いてくる。
飲食店から不動産への参入を決めた戦略とは?

▼今すぐ検索▼

DOのフランチャイズ

ハウストゥ! は出店テリトリー制につき

人気エリアのお問い合わせは

03-5220-5090

反響4.8倍

集客効果抜群! 説明会でデモ実施中

10秒で不動産自動査定登場

ハウストゥ! のHP、営業ツールは標準搭載! AI:人工知能

HOUSEDO

当社は、お客様の個人情報を当グループ内における提供のために利用させていただき、お問合わせへの対応、サービスの向上、お客様との連絡の目的などにのみ利用致します。お客様またはお客様のご利用内容に関する情報は、第三者に対して提供、売却されることはありません。ハウストゥ! FC事業部セミナー事務局 東京都千代田区丸の内1-8-111F